

## Biographie

### Roland BAZIN, fondateur et dirigeant de l'agence RBC - formation et coaching au service de l'entreprise

#### Parcours

Roland Bazin démarre sa carrière comme directeur d'agence bancaire à 23 ans dans sa Normandie natale, après une Maîtrise en Contrôle de Gestion. Il devient rapidement responsable régional d'une filiale de grande banque d'affaire. Très vite, il crée sa propre société immobilière d'investissement et invente, au début de la micro-informatique, en 1986, une méthode originale de vente avec simulations financières.

Bien que sollicité par de nombreux promoteurs immobiliers, il quitte cette activité après le crash immobilier de la première guerre du Golfe, pour se consacrer au redressement des PME. Parallèlement, il met au point une méthode commerciale de vente de Timeshare, efficace et respectueuse des contraintes du droit français.

En 1994, il choisit de transmettre le meilleur de ses expériences aux chefs d'entreprises. Il rejoint à cet effet quelques grands réseaux comme les Boutiques de Gestion, France Active ou L'ADIE où il met en pratique l'ingénierie de formations pour les négociateurs, les cadres et les dirigeants d'entreprises. En tant que coach, il leur permet d'accélérer leurs performances, de clarifier leurs stratégies, de mobiliser leurs ressources pour une atteinte facile des objectifs.

Ses thèmes favoris sont l'intelligence émotionnelle, les relations interpersonnelles, le management, la motivation des équipes, la vente, la négociation.

Depuis 10 ans, il forme également au management des élèves ingénieurs au CNAM. Il illustre son savoir-faire en réalisant des formations expérimentales pour un réseau national de couveuses d'activités.

Par ailleurs, ses actions et son expérience dans le monde associatif en font un expert apprécié des acteurs institutionnels.

Ces années d'échanges, de rencontres, de travail et de réflexion, au service de la réussite et de la performance de l'autre, lui permettent d'arborer quelques cheveux blancs... mais surtout une expertise et un savoir-faire qui se traduisent aujourd'hui par une éthique simple et efficace - savoir ne pas se prendre au sérieux pour travailler sérieusement - et une méthodologie adaptée : de l'humour ou de la métaphore comme outil pédagogique.

#### Centres d'intérêt

Passionné de golf, d'aviation et de randonnées, ce boulimique de la vie est avant tout un amoureux de l'humain dans ce qu'il a de meilleur !